

Rio de Janeiro, 11 de Dezembro de 2014.

Declaração

Declaramos os para devidos fins que Eugênio Guerim Júnior, portador do CPF 293.001.500-49, é membro da Diretoria do Mongeral Aegon Fundo de Pensão. O mesmo ocupa cargo de Gestão na Patrocinadora Fundadora (Mongeral Aegon Seguros e Previdência S.A) desde 02/05/2000. Em 01/06/2011 passou a ocupar o cargo de Gerente Executivo de Instituídos, em 01/03/2012 Superintendente de planos Instituídos e desde 01/02/2013, ocupa o cargo de Diretor de Previdência Privada Mongeral Aegon, tendo como suas principais atribuições: Apoiar e acompanhar os atuais parceiros e as sucursais, prospectando novos negócios em instituído, coordenando as ações de implementação dessas parcerias e dando suporte a Diretoria comercial, com o objetivo de atingir os objetivos estratégicos da Cia.

Encontramo-nos à disposição para esclarecimentos.

Atenciosamente,



Luiz Celso Ferreira Lemos

Diretor Superintendente

Mongeral Aegon Fundo de Pensão



Carla Fonseca Muniz de Souza

Superintendente de Gestão de Pessoas

Mongeral Aegon Seguros e Previdência S.A.

Eugênio Guerim Junior

1) Dados Pessoais:

Endereço: Praia de Botafogo nº. 406/1013 – Botafogo – Rio de Janeiro/ RJ CEP 21.250-240
Nacionalidade: Brasileira Data de Nascimento: 23/12/1959
RG: 1012756274 CPF: 29300150049

2) Memorial:

Desde a criação da LC 109/2001, desenvolveu parcerias estratégicas até tornar a Mongeral Aegon a seguradora líder no segmento de Fundos de Pensão e Planos Instituídos. Em função das estratégias aplicadas, hoje coordena a parceria com 28 fundos de pensão, que reúnem 36 planos comercializados, num universo de mais de 400 instituidores e 80 mil participantes, onde se destacam as parcerias com a Petros, Jusprev, Quanta, SicoobPrevi e as OABPrevs em todo o país, que reúnem 100% das seccionais da OAB.

2) Cargos e Funções:

2.1) Diretor de Previdência Privada – Mongeral Aegon Seguros e Previdência

Período: 05/2000 - Atual

2.2) Diretor – Mongeral Aegon Fundo de Pensão

Período: 04/2013 – Atual

2.3) Supervisor Nacional de Vendas – Consultprevia

Período: 03/1998 – 04/2000

2.4) Gerente de Negócios – Banerj

Período: 11/1979 – 01/1998

3) Formação Acadêmica

3.1) Bacharel em Ciências Sociais – UNISINOS - Concluído em 2001

4) Formação Complementar:

- 4.1) Curso de Especialização em Gestão em Previdência Complementar – PUC Rio Grande do Sul - 2006
- 4.2) Seminário: Sociedade Brasileira em Discussão x Previdência Social, Privada e Complementar – 2001
- 4.3) Fórum ANCEP 2013 – Entidade credenciada pelo CRC como capacitadora no PEC e conveniada com o ICSS
- 4.4) Convenção Nacional UNICRED na qualidade de palestrante do Workshop de Negócios com tema “Mercado de Seguros Ramo Vida / Pessoas e a importância para o incremento de receitas e resultados para o sistema Unicred” – 2013
- 4.5) Congresso Brasileiro dos Fundos de Pensão em 2005, 2006, 2008, 2010, 2011, 2012, 2013 e 2014.

5) Produção Autoral

5.1) Monografia de Conclusão de Curso: **GLOBALIZAÇÃO E MERCADO DE TRABALHO NO BRASIL**. Centro de Ciências Humanas, Curso de Ciências Sociais, 2001, Prof. Orientador Gilson Luiz de Oliveira Lima. Universidade do Vale do Rio dos Sinos, São Leopoldo, RS.

6) Histórico Profissional:

6.1) - MONGERAL AEGON SEGUROS E PREVIDÊNCIA S/A

Cargo - Diretor de Previdência Privada

Atividades:

- Planejar a atuação de vendas e de relacionamento, estruturar estratégias para o negócio de previdência fechada.;
- Fazer o relacionamento com os parceiros - fundos de pensão - e prospectar novos negócios (Gestão de Passivo, Gestão de Ativos, Fundo Multipatrocinado e assumir os riscos de morte e invalidez);
- Definir as prioridades de atuação juntos aos fundos de pensão;
- Estruturar planos de ação juntos aos fundos de pensão, principalmente os instituídos com o objetivo de implementar novas adesões e estreitar o relacionamento com os instituidores;
- Acompanhar o desempenho dos indicadores das equipes de consultores que atuam nos instituídos;
- Responsável pelo negócio de instituído dentro da seguradora e que, hoje, representam 80% do número de participantes que aderiram ao segmento de previdência complementar;

6.2) CONSULTPREVIA - Consultoria Previdencial e Assistencial Ltda

Cargo - Supervisor Nacional de Vendas

Atividades:

- Planejar as ações de vendas, referente aos produtos de previdência, em especial produtos rendas por invalidez e pensões;
- Recrutar, selecionar e treinar consultores de vendas;
- Acompanhar e avaliar as equipes de vendas, que contavam com mais de 70 corretores sob gestão direta;

6.3) BANCO BANERJ S/A

Cargo - Gerente de Negócios

Atividades:

- Prospectar clientes pessoas físicas e pessoas jurídicas;
- Comercializar os produtos de investimentos, da Carteira de Empréstimos, Seguros e demais serviços do banco;

- Manter o relacionamento ativo com os clientes da carteira;
- Premiado como o melhor captador de recursos (CDB, RDB, Fundos de Investimentos, Operações de SWAP) para o Banco, fora do Rio de Janeiro;